

# Stage Communication & Business Development

Début possible entre décembre et Avril 2022 pour 6 mois

## Share My Space

La seule solution aujourd'hui pour assurer une utilisation durable de nos orbites ! Share My Space propose des solutions de management de flottes de satellites permettant aux opérateurs de gérer l'évitement de collisions avec d'autres satellites ou des débris spatiaux. L'entreprise a été fondée en 2017 et a développé ses solutions et ses capacités d'observations jusqu'à 2020. Depuis, Share My Space a participé à de larges projets européens pour atteindre les premiers revenus à travers son catalogue de produits et de services. Nos clients sont principalement des opérateurs de satellites à la recherche de solutions de veille d'environnement spatial.

L'équipe de 10 employés est basée à Paris & Toulouse et vise 2 MEUR de ventes en 2022, tout en levant des fonds pour développer l'infrastructure de télescopes destinée à la surveillance des débris spatiaux. En 2025 l'entreprise vise 10MEUR de revenus. C'est le moment de nous rejoindre pour fonder les valeurs et la culture de l'entreprise dont l'ambition est de garantir à tous l'utilisation durable de l'espace.

### Votre Mission :

Au sein de l'équipe commerciale et marketing, vous êtes en charge du pôle communication et de certaines activités commerciales

- Responsable de la communication opérationnelle (réseaux sociaux, Articles sur le Site Web).
- Identification des axes de communication sur les valeurs et les sujets fondamentaux (Sustainability, Safety, Security)
- Identification des tendances dans ces sujets et des acteurs institutionnels à démarcher, génération de leads pour le reste de l'équipe.
- Suggestions de participation aux événements, notamment pour les cibles institutionnelles, représentation de l'entreprise, pitches,...

### Selon vos aptitudes :

- Analyse de la stratégie d'une agence ou d'un pays en matière de politique spatiale et de SSA pour soutenir notre développement international
- Générer des propositions avec l'équipe technique pour répondre aux attentes perçues du marché
- Gestion d'une partie du cycle de vente, incluant l'intégration

### Vous vous reconnaissez ?

- Profil Bac +4 ou Bac +5 marketing / commerce international / Sciences Po
- Première expérience en start-up ou dans le spatial, ou démontrer une maturité et autonomie équivalente.
- Curiosité et connaissance des enjeux spatiaux (des notions en droit de l'espace serait un plus pour apporter de la valeur aux activités marketing)
- Excellentes capacités rédactionnelles et de présentation en Français et en Anglais.
- Capacité à intégrer des notions techniques du secteur spatial avec les enjeux juridiques et économiques.

### On fera une bonne équipe si...

- Autonomie, capacités d'organisation
- Curiosité, passionné d'espace et de tech
- Prêt à prendre des responsabilités dans la représentation de l'entreprise vers l'extérieur

### Alors rejoignez Share My Space !

- Une équipe à taille humaine et hyper motivée
- Une start-up en hypercroissance : c'est le moment de rejoindre l'aventure !
- Un secteur passionnant : la sécurité spatiale et les débris spatiaux
- Poste basé à Paris 11ème
- Télétravail possible 2 jours par semaine

Veillez envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse [contact@sharemyspace.space](mailto:contact@sharemyspace.space)