

Sales & Business Development (CDI H/F)

Share My Space

La seule solution aujourd'hui pour assurer une utilisation durable de nos orbites ! Share My Space propose des solutions de management de flottes de satellites permettant aux opérateurs de gérer l'évitement de collisions avec d'autres satellites ou des débris spatiaux. L'entreprise a été fondée en 2017 et a développé ses solutions et ses capacités d'observations jusqu'à 2020. Depuis, Share My Space a participé à de larges projets européens pour atteindre les premiers revenus à travers son catalogue de produits et de services. Nos clients sont principalement des opérateurs de satellites à la recherche de solutions de veille d'environnement spatial.

L'équipe de 10 employés est basée à Paris & Toulouse et vise 2 MEUR de ventes en 2022, tout en levant des fonds pour développer l'infrastructure de télescopes destinée à la surveillance des débris spatiaux. En 2025 l'entreprise vise 10MEUR de revenus. C'est le moment de nous rejoindre pour fonder les valeurs et la culture de l'entreprise dont l'ambition est de garantir à tous l'utilisation durable de l'espace.

Votre Mission :

Au sein de l'équipe commerciale et marketing de 4 personnes, vous êtes en charge d'activité de Business Development et Ventes.

- Chercher et Développer de nouveaux Leads, commerciaux ou institutionnels
- Vous gérez toutes les étapes de prospection du cycle de ventes, du premier point de contact au closing
- Vous rédigez des devis et propositions en autonomie ou avec le reste de l'équipe
- Vous accompagnez nos partenaires dans l'intégration de nos produits jusqu'à l'implémentation
- Team player, vous accélérez le développement des partenariats en impliquant toutes les équipes : Tech, Data, Marketing, Opérations, etc.

Vous vous reconnaissez ?

- Profil Bac +4 ou Bac +5 commerce international / Ingénieur avec expérience dans la vente
- Première expérience en start-up ou dans le spatial, ou démontrer une maturité et autonomie équivalente.
- Curiosité et connaissance des enjeux spatiaux
- Excellentes capacités rédactionnelles et de présentation en Français et en Anglais.
- Capacité à intégrer des notions techniques du secteur spatial avec les enjeux juridiques et économiques.

On fera une bonne équipe si..

- Autonomie, capacités d'organisation
- Curiosité, passionné d'espace et de tech
- Prêt à prendre des responsabilités dans la représentation de l'entreprise vers l'extérieur

Alors rejoignez Share My Space !

- Une équipe à taille humaine et hyper motivée
- Une start-up en hypercroissance : c'est le moment de rejoindre l'aventure !
- Un secteur passionnant : la sécurité spatiale et les débris spatiaux
- Poste basé à Paris 11ème

Veillez envoyer votre CV et lettre de motivation à l'adresse

contact@sharemyspace.space

Benjamin.etard@sharemyspace.space